

贸易出口离不开收汇。为了把握好货款的安全性，一定要掌握好各种付款方式的利弊。

近年来，世界经济增长呈现放缓趋势，各种风险挑战因素不断增多。

随着经济全球化，越来越多企业做起了国际贸易。平时贸易支付方式主要是现金，银行汇款等。

那么常见的国际结算方式都有哪些？不同的付款方式风险如何？付款方式的选择需要考虑哪些因素？

目前最为常见的国际贸易支付方式有三种：信用证、汇款以及托收付款。下面就为大家详细介绍一下：

【 信用证 】

信用证 L/C (Letter of Credit)

信用证 (Letter of Credit ,L/C)是指由银行 (开证行) 依照 (申请人的) 要求和指示或自己主动, 在符合信用证条款的条件下, 凭规定单据向第三者 (受益人) 或其指定方进行付款的书面文件。即信用证是一种银行开立的有条件的承诺付款的书面文件。

在国际贸易活动, 买卖双方可能互不信任, 买方担心预付款后, 卖方不按合同要求发货; 卖方也担心在发货或提交货运单据后买方不付款。因此需要两家银行作为买卖双方的保证人, 代为收款交单, 以银行信用代替商业信用 (银行信用要高于商业信用)。银行在这一活动中所使用的工具就是信用证。

可见, 信用证是银行有条件保证付款的证书, 成为国际贸易活动中常见的结算方式。按照这种结算方式的一般规定, 买方先将货款交存银行, 由银行开立信用证, 通知异地卖方开户银行转告卖方, 卖方按合同和信用证规定的条款发货, 银行代买方付款。

【 托收付款 】

托收是根据出口商的要求,委托进口商银行向付款人(即进口商)提示凭以付款的单据,要求其付款或承兑的一种结算方式。主要包括付款交单 D/P 和承兑交单 D/A。

D/P 付款交单(Document against Payment), 是指卖方的交单须以买方的付款条件,即出口人将汇票连同货运单据交给银行托收时,指示银行只有在进口人付清货款时才能交出货运单据。若进口人拒付,就不能从银行取得货运单据,也无法提取单据项下的货物。

D/A 承兑交单(Documents against Acceptance)是在跟单托收方式下,出口方(或代收银行)向进口方以承兑为条件交付单据的一种办法。此结算方式对于出口商而言风险较大。

D/P 付款、D/A 付款方式采用得较少。主要由于这两种付款方式属于商业信用,即出口公司能否收到货款,完全取决于进口商的信用。进口商能否按时、按质、按量收到货物也取决于出口商的信用。因此,这两种付款方式多用于信誉比较好的进出口商。

优点:成本低、操作简单、买方资金方便,有利于提高出口的竞争方式

缺点:安全性差、风险高

虽然跟单托收比信用证简便很多,对于出口商来说也更为经济,但是银行在托收过程中是不承担任何风险和责任的。托收适合于买卖双方有了深厚的合作基础,不会出现不付款的情况。

【 汇款 】

汇款的方式如下：

1.电汇 T/T（Telegraphic Transfer）

T/T(Telegraphic Transfer)电汇,是指汇出行应汇款人申请, 拍发加押电报电传或 SWIFT 给在另一国家的分行或代理行(即汇入行)指示解付一定金额给收款人的一种汇款方式。

T/T 付款方式是以外汇现金方式结算, 由您的客户将款项汇至贵公司指定的外汇银行账号内, T/T 属于商业信用, 在货物准备好后, 如果客户将全部货款付清, 你就可以把单证直接寄到客户, 无需经过银行。

T/T 分为前 T/T 和后 T/T 两种：

前 T/T 即合同签订后, 先付一部分订金, 一般都是 30%, 生产完毕, 通知付款, 付清余款, 然后发货, 交付全套单证。不过前 T/T 比较少见一点, 在欧美国家出现的比较多。

后 T/T 即收到订金, 安排生产, 出货, 客户收到单证拷贝件后, 付余款; 卖家收到余款后, 寄送全套单证。

2.票汇

票汇是收款人持票收款的一种付汇方式。是指汇款人向汇出行申请, 然后代汇款人开立以其分行或代理行为解付行的银行为期汇票,从银行拿到汇票的汇款人, 采取自行寄送或自己携带出口的方式交给收款人。

3.信汇

信汇是指汇出行收到付款人申请, 将汇款委托书用国际快递或者是航空挂号信函的方式邮寄给汇入行, 再指示汇入行解付一定金额给收款人的一种汇付方式。

4.西联汇款

是国际汇款公司（Western Union）的简称, 是世界上领先的特快汇款公司, 迄今已有 150 年的历史, 它拥有全球最大最先进的电子汇兑金融网络, 代理网点遍布全球近 200 个国家和地区。西联公司是美国财富五百强之一的第一数据公司

(FDC) 的子公司。中国光大银行、中国邮政储蓄银行、中国建设银行、浙江稠州商业银行、吉林银行、哈尔滨银行、福建海峡银行、烟台银行、龙江银行、温州银行、徽商银行、浦发银行等多家银行是西联汇款中国合作伙伴。

小额私人的汇款，优先推荐西联汇款，只需要给客户说你的名字和国籍客户就可以付款，切记姓和名的顺序：

5.PayPal

PayPal (PayPal Holdings, Inc., 在中国大陆品牌为贝宝)，是美国 eBay 公司的全资子公司。1998 年 12 月由 Peter Thiel 及 Max Levchin 建立，总部位于美国加利福尼亚州圣荷西市。

在使用电子邮件来标识身份的用户之间转移资金，避免了传统的邮寄支票或者汇款的方法。PayPal 也和一些电子商务网站合作，成为它们的货款支付方式之一；但是用这种支付方式转账时，PayPal 收取一定数额的手续费。

【 选择支付方式时应考虑的因素】

选择支付方式时应考虑的因素

由于各种支付方式的特点不同，因此在选择合适的支付方式时，应该考虑以下因素。

1、客户信用等级的高低

如果客户的信用等级很一般或是贸易双方是首次进行交易，应该选用 L/C 的方式。

2、货物供求状况不同

如果是畅销的货品，卖方可选择对自身有利的支付方式，如要求用 L/C 进行结算，甚至要求买方预付货款。

3、选用的贸易术语和合同金额的高低

不同的贸易术语对于买卖双方的责任规定以及风险分担有所不同，因此也应根据贸易术语不同来选择合适的支付方式。另外，合同金额如果不大，则可以考虑选择速度较快、费用低廉的 T/T 方式或光票托收方式。

国际贸易支付方式选择是否恰当，会直接导致出口人是否能够安全、快捷地得到货款。在选择时，不仅要考虑自己的风险，也要考虑对方的成本，力图达到双赢的目标。所以，要根据对方的资信等级、货物的供求状况、合同金额的高低、运输方式和种类、财务结算成本高低等因素来决定。同时，灵活运用组合的、综合的支付方式来进行国际贸易的结算，以分散结算的风险。