

一、民营企业当前的税收问题？

1. 不能虚开发票抵扣增值税了，我还能“活”吗？怎么能“活”下去？
2. 不能虚开发票或找不到发票冲抵利润了，我的“合法权益”在哪里？
3. 税收越来越规范了，赚钱后分红的 20% 的个人所得税，如何既合法又保护一下我的“小心脏”？
4. 老板的个人财富安全怎么保障？个人卡、房产、车子……
5. 有多少企业，多缴了税还不知道？
6. 有多少企业，埋着多少“地雷”还不知道？
7. 有多少企业，明明可以一套账，却不知道如何合法用一套账？
8. 在竞争日益激烈，行业利润微薄的产业，如何继续保持经营利润的前提下修筑企业的防火墙？
9. 不知了解了多少税收政策，总认为与自己企业有关的政策太少，还是解决不了问题？
10. 找了多少中介机构甚至是知名机构做税收筹划，还是无法落地？
11. 什么时候该节约税收成本，什么时候该提高税收成本反而对企业更有利？
12. 只了解本行业的税收政策，能做税收筹划吗？
13. 老板下令：税负必须降低 XXXX？或者，百分百不要有一点风险？财务人该怎么办？
14. 财务经理好不容易做了税收筹划，本想“有功有赏”，结果却被老板或其他部门人员评判“不现实”！对老板的“大尺度（高风险）”要求，想说“NO”却不容易？
15. 做了税收筹划后，可以一劳永逸吗？
16. 税收筹划有风险吗？

二、税收筹划的目标

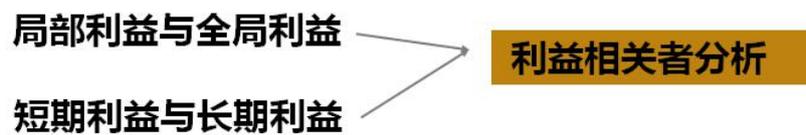
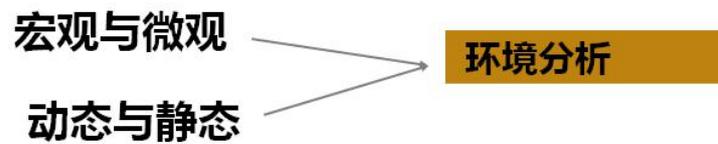
- 合法节税

- 递延纳税
- 降低税收风险

三、有效税收筹划的四大原则

- . 战略导向原则——战略税收筹划思维

战略税收筹划



- . 融合性原则



- . 适应性原则

★ 行业特性：建筑、房产、互联网、制造业、商业、服务业

★ 企业规模：年收入、员工人数、资产总额

★ 发展阶段：企业生命周期——创业期、成长期、扩张期（成熟期）、衰退期（战略转移期）

. 系统成本效益性原则

非税收成本

—— 管理成本（代理成本、交易成本、组织协调成本、财务报告成本等）

机会成本

隐性税收成本

四、税收筹划十大方法

税收筹划的十种方法

- ★ 纳税人筹划法
 - ★ 税基筹划法
 - ★ 税率筹划法
 - ★ 税收优惠筹划法
 - ★ 规避平台筹划法：临界点（税收政策差异）
 - ★ 会计政策筹划法：会计政策差异
 - ★ 递延纳税筹划法：时间差
 - ★ 税负转嫁筹划法：博弈（交易差）
 - ★ 资产重组筹划法：组织形式（交易差——架构重塑、流程重塑）
 - ★ 业务转化筹划法：业务性质或经营模式（交易差——经营模式重塑）
- 税收政策差异**

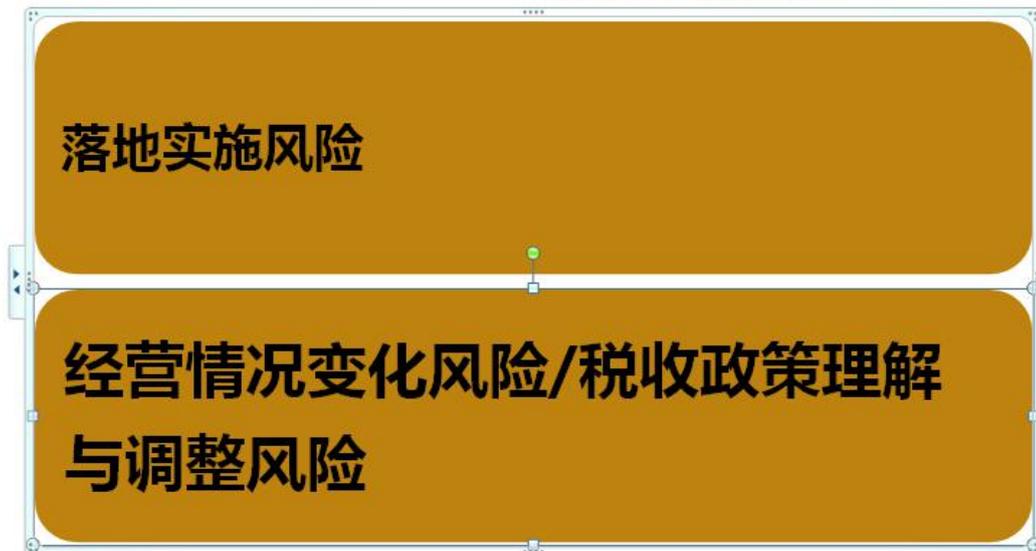
五、税收筹划的流程

税收筹划的流程



六、税收筹划风险管理 —— 税收筹划风险

税收筹划风险管理 —— 税收筹划风险



七、税收筹划风险管理 —— 落地实施风险

税收筹划风险管理

——落地实施风险

决策人参与：培训、讨论、风险偏好  决策支持、行政支持

项目经理：业财融合的能力（高度、宽度、深度）

筹划方案实施：融入财务流程与制度/融入业务流程与制度/管理
流程与制度



组织协同