

离岸公司对于企业的优势很多，但在注册的时候需要注意的地方也多。为了避免踩坑，注册过程能简单、快速、高效，今天给大家梳理一下注册离岸公司有哪些一定要注意的事：

一、不可盲目的选择注册地

(1) 优先选择经济、政治相对稳定，法律健全：无论是通过离岸公司进行投资，还是用于别处，先决条件是选择一个政治及经济皆较为稳定的国家或地区，以便尽可能地降低风险。

(2) 需要选择有成熟的服务市场的离岸公司注册地，例如的会计事务所、金融机构和相关政府机构等等。

(3) 注册离岸公司可以通过的代理机构来注册，选择代理机构也要慎重考虑。

当然还是建议您专业的事还是要找专业的人做！——世贸企业咨询是香港及国际权威企业咨询在中国发展的直属机构，由国际认可的会计师，律师，公司发展师，金融投资顾问等领导负责。创立至今，依靠二十多年的行业实践经验和严谨的业务态度领跑行业。世贸企业咨询成员遍及中国大陆 15 个城市及香港、美国、加拿大、英国、新加坡、台湾、澳洲、维尔京、塞舌尔等国家和地区。我们致力于为客户提供国内外公司注册、全球商标、专利注册及法律、会计、税务、金融投资等咨询服务。是企业开拓全球市场，发展业务的绝佳合作伙伴。

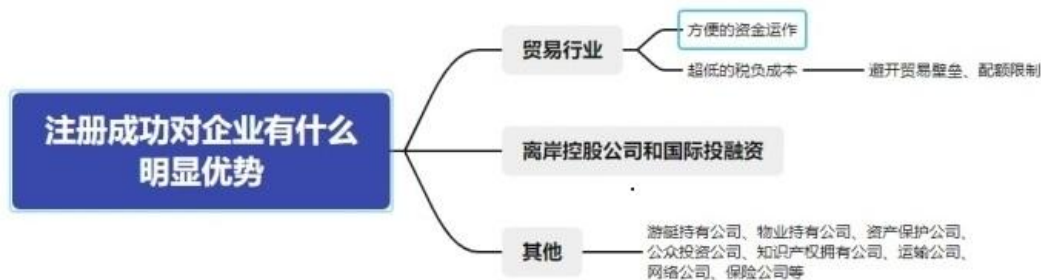
二、离岸公司不得在注册当地经营

有的朋友注册了离岸公司后，初期是按照离岸公司来经营的，但随着公司业务的发展，规模的壮大，后来便希望能在注册地也发展业务，其实这是比较麻烦的，涉及到了离岸经营与在岸经营的区别，因为离岸公司一般不得在注册地进行实际的经营，如果需要经营，也需要有实际的经营地址，并领取税号。

三、岛国公司在香港营业易被拒绝

岛国公司如果想在香港营业，是需要申请为外国公司在香港的分公司的，并领取登记证书、商业登记证，如果没有登记，就属于无牌经商，是会被起诉的。

四、离岸公司注册后不可用来做转移国内非法资产等违法行为



注册成功后对于不同行业来说能带来哪些附加价值呢？

- 1、对于贸易公司来说最直接的好处就是之前也多次强调的**方便的资金运作**和**超低的税赋成本**。
- 2、还可以绕开**贸易壁垒、配额限制**等。

贸易壁垒一般是指一国对外国商品劳务进口所实行的各种限制措施。一般分为**关税壁垒**和**非关税壁垒**两类。

通俗的说，就是进行贸易的这个过程收到了各种各样的阻碍和干扰（不论是人为还是市场机制导致）简单举一个例子：进口税就属于关税壁垒，进口配额限制就属于非关税壁垒。

什么又是**配额限制**呢？

对某一商品在特定时期内进行数量或金额上的控制，意在调整国际收支和保护国内工农业生产，是非关税壁垒措施之一。

1. 减少税收损失

许多离岸国家并不用纳税，只需缴纳一定数额的年检费即可。

这里我们举例大家感受一下：

中国 A 公司接到美国 C 客户的一笔 USD100 万的订单。直接打进中国公司的账户，那么税收就会按照国内的税收计算。

如果注册一家香港公司 B 来接收美国 C 公司这 USD100 万的订单 以 80 万的价格从香港公司下订单到国内 A 公司，就有 20 万的利润停留再香港 B 公司的账户里。

如果所有操作都在香港以外的地方发生，那么根据香港税务条例，这 USD20 万就可以不用缴纳任何税收。

那么被“省下来”的钱就可以进行投资、购置地皮、投资房地产项目等商业行为让停留在账户里的钱发挥最大价值，也可以通俗的理解为“以财生财”，——为的是资金流动实现利益最大化。

2. 便于离岸控股公司（包括商业控股公司和以保持隐密性为主要目的的私人控股公司来说大陆的中外合资公司和独资公司）与国际投资融合（债券、股票以及交易等）。

离岸控股公司最大特点在于其依据的是离岸公司法，运作的基础性法律制度是离岸法域法律制度，使它具有了一般控股公司所没有或很难充分发挥的法律功能 and 价值。

它帮助国际资本实现了合理规避目标企业所在国家或地区的法律和政策管制、隔离和避免目标企业的法律和经营风险以及降低资本运作成本等基本目标。

从商业角度而言，则在于其为国际资本打造了进入（Access）、运营（Operation）直至退出（Exiting）完满的商业链条。

贯穿外商投资、境外上市、国际并购资本运作三大领域（环节）。而所有这些都归功于离岸控股公司本身实现了控股公司的品性与离岸法域法律框架的特质二者的完美统一。

这样境内运营实体的利益转移至境外上市实体，使境外上市实体的股东实际享有境内运营实体经营所产生的利益。

还有一些其它用途例如：游艇持有公司、物业持有公司、资产保护公司、公众投资公司、知识产权拥有公司、运输公司、网络公司、保险公司等。